

SAVE THE DATE

JAMS Pathways, em colaboração com o
Centro de Arbitragem Comercial da Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa

Uma Formação Executiva Intensiva Avançada

BEFORE IT IS TOO LATE

Tomada de Decisão em Negociação sob Pressão

Ministrado em inglês

22 de setembro de 2026

10h00 – 17h30

Cocktail, das 17h30 às 18h30

**Salão Nobre da Câmara de Comércio
e Indústria Portuguesa**

Rua das Portas de Santo Antão, 89
1169-022 Lisboa, Portugal

A JAMS Pathways e o Centro de Arbitragem Comercial da Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa trazem a Portugal uma combinação excepcional de experiência internacional, conhecimento de vanguarda no domínio da negociação e experiência prática em contextos de elevada exigência, assente em negociações reais e de elevada intensidade, operações comerciais complexas e litígios internacionais que os docentes conduziram pessoalmente.

Este programa avançado e altamente interativo testa a capacidade de decisão em negociação sob pressão, em diferentes contextos culturais e perante a presença da IA. A formação é dirigida a executivos, líderes empresariais e assessores jurídicos, incluindo aqueles que definem a forma como os litígios são negociados, e não apenas litigados.

ORADORES

Jack Cambria - Ex-Comandante da Equipa de Negociação de Reféns do NYPD

Giuseppe De Palo - Designer de Processos de Negociação e Mediador, JAMS (Nova Iorque)

Mariana França Gouveia - Presidente do Centro de Arbitragem Comercial, Professora Catedrática, NOVA School of Law, Sócia, VdA Vieira de Almeida

Josh Weiss - Cofundador, Global Negotiation Initiative, Universidade de Harvard

CONSULTOR SÉNIOR DO PROGRAMA

Thomas Gaultier - Mediador Internacional, Advogado e Cofundador do ICFML

O programa detalhado e as informações sobre inscrições serão divulgados em breve.

Para mais informações: info@jamspathways.com